



総合プロデューサー
ビームス・グループ
坂之上勇次

参謀
ルブラボウ
白井崇善

参謀
ブランシエ・グループ
鈴木貴之

参謀

SAN-BOH

2019
秋の陣
IBARAKI

会社を救う“名参謀”の仕事術
～地域No.1サロンの新方程式～

2019年10月29日(火)

[会場] iias hall (イーアスホール)

茨城県つくば市研究学園5丁目19番地

主催:株式会社 かすが / プロデューサー:坂之上勇次 [Bee-ms Group]
参謀:白井崇善 [LE-PLA BEAU] / 鈴木貴之 [BRANCHÉ GROUP]

K.S.G
Pursuit of the beauty

2017年夏に開催された「参謀セミナー第1弾」では、全国各地から200名の美容室経営者・幹部の皆様にお集まり頂きました。第2弾、第3弾とも満席で幕を閉じ、2019年3月は北海道、9月には東京にて開催させていただき、茨城県では初めての開催となります。独立の道をあえて選ばず、会社を救う名参謀になった男たちに、今回は美容室経営における「売上UPの新方程式」を語って頂きます。両者ともにより具体的に目から鱗の成功メソッドを発表して頂きますので、売上UP・利益UPのヒントが必ず得られると思います。是非とも経営者様・幹部様で一緒にご参加頂き、自社のビジョンや方向性に合わせて、「どうしたら今まで以上に売上が上がるのか?」「どうしたら売上だけでなく利益を上げられるのか?」「どうしたら今のメンバーで成果を最大化できるのか?」…を見つけて頂けますと幸いです。今までに無い新しく斬新かつ実践的なお話をさせていただきますので、この機会をお見逃しなく!!

総合プロデューサー
坂之上 勇次

◆このような方におすすめ◆

「名参謀」の仕事術を知りたい／新しい**集客方法**を知りたい／**スタッフ教育**に困っている／**ファン客**の作り方を学びたい
求人がなかなかうまくいかない／**サロンマネジメント**を勉強したい／**地域**を代表する**サロン**になりたい
売上UPの具体的な方法を知りたい／売上だけでなく**利益UP**にも繋げたい／**成果を最大化**するヒントを掴みたい

開催日 **2019年10月29日(火)**

時間 [受付] 12:30～
[セミナー] 13:00～17:30

定員 **100名** ※満席になり次第終了となります

対象 美容室経営者・幹部・その他どなたでも

場所 **イーアスホール**

主催 **株式会社 かがさ**

TIME SCHEDULE

12:30 開場
13:00～ 主催者 株式会社 かがさ ごあいさつ
13:10～ [第1部] これからの美容業界での戦い方のススメ ～総合プロデューサー 坂之上 勇次 氏～
14:40～ 休憩
14:50～ [第2部-1] 売上UPの新方程式・LE-PLA BEAU編 ～白井 崇善 氏～
16:00～ [第2部-2] 売上UPの新方程式・branche group編 ～鈴木 貴之 氏～
17:10～ 質疑応答
17:30 終了



◆参謀プロフィール◆

白井 崇善 氏 [ルブラボウ]

1978年3月8日生まれ。1996年ルブラボウ入社後、複数の役職経験を経て、2011年取締役副社長に就任。就任後はフランチャイズの合併や社内規定の作成など、社員の働きやすさを追求した数々の社内改革を手掛け、現在会社を右肩上がりに成長させている。また、社外の成人式ビジネスのコンサル業務をはじめ幹部育成講習や店販講習といった幅広い分野で講習活動も行い、美容室の新たな可能性を提案し他社の業績アップにも貢献している。

鈴木 貴之 氏 [ブランシェ・グループ]

1972年4月7日生まれ。大学卒業後、アパレルの商社、広告代理店を経て2005年に愛知県に本社を置く(株)ブランシェグループに入社。同ヘアサロンの企画、販促プロモーションを手がけつつ、グループ会社(株)ビーファーストの社長に就任してからは、ネイル事業、化粧品製造メーカー事業など主に「新規事業」を中心に担当し、美容室の可能性を拡張させ、同グループの躍進の鍵となる活躍を見せる。

◆プロデューサー◆

坂之上 勇次 氏 [ビームズ・グループ]

1977年2月25日生まれ。ビームズグループ代表取締役社長として東海地区を中心にヘアサロン16店舗、ネイルサロン15店舗、アイラッシュサロン11店舗、フェイシャルエステサロン6店舗、リラクゼーションサロン2店舗を運営。社員数250名、15期連続右肩上がりの成長中の企業。「人としての成長、企業としての成長」に機軸をおき、物事の本質を重要視し理念経営を貫く。また、「スレのない会社経営」を目指し、2016年1月には名古屋美容業界では初となる行政主導の「女性活躍推進企業」の認定を受ける。

お申込用紙 (FAXでのお申込)

送信先:株式会社 かがさ fax.0296-32-5227

貴社名 (貴店名)	お名前	役職
貴社 ご連絡先	参加人数	
TEL () ()	FAX () ()	人

お問合せ先

株式会社 かがさ tel.0296-32-5226

セミナーは予約制とさせていただきますので、予定数に達し次第締め切らせて頂きます。